

# «Восход-Агро»: 10 лет на рынке с кормами «Суомен Реху»

**Лев ЯКОВЛЕВ,**  
директор  
ООО «Восход-Агро»

— Здравствуйте, Нина Сергеевна, это говорит представитель финской компании «Суомен Реху». Хотим предложить вам наши премиксы «Премивит Корова», — начинаем разговор по телефону.

— Добрый день, а с кем вы работаете? Какие получают результаты, применяя ваш продукт? — спрашивает в ответ Нина Сергеевна Фомина, главный зоотехник ПНО «Пойма» Луховицкого района Московской области.

— В сутки литров 5–7 молока сверху найдите! Можно провести производственный опыт в вашем хозяйстве, — уверенно говорим мы, надеясь на продолжение.

— Ну, давайте попробуем, возьмем 240 кг премикса, — соглашается Нина Сергеевна.

С такого диалога началась история нашей компании, с тех первых 240 кг премикса «Премивит Корова», поставленных в ПНО «Пойма» весной 2002 г. В то время мы с Владимиром Николаевичем Стерховым, моим коллегой и наставником, еще сами не понимали, во что ввязались. На рынке было не так много компаний, которые работали с молочными комплексами. Практически во всех хозяйствах Московской области, куда мы обращались с предложениями о сотрудничестве, нам были открыты двери.

Особый интерес вызывал новый на тот момент продукт — энергетический корм «Ацетона Энергия». Это разработка финской компании «Суомен Реху», ноу-хау, аналогов которому нет до сих пор. Корм очень хорошо себя зарекомендовал в европейских странах, а сегодня уже и в России, но в 2002 г. сама концепция была в новинку. Мало кто в те времена грамотно подходил к планированию кормления и составлял рационы с использованием компьютерных программ.

Одними из первых стали применять современные методы специалисты ООО «Менеджер Молоко». С Александром Ивановичем Фисенко, работавшим тогда в этой компании, мы познакомились по телефону и вместе начали сотрудничать с ЗАО «Зеленоградское». Директор хозяйства Юрий Егорович Валецкий, доверяя консультанту, согласился провести опыт с кормом «Ацетона Энергия» и разрешил включить его в рацион. После этого начались наши контакты с главным ветеринарным врачом хозяйства Натальей Георгиевной Голубевой и главным зоотехником Зинаидой Николаевной Абдрахмановой.

Нужно было отследить результат, и мы с Натальей Георгиевной часто встречались на ферме и сидели над отчетами по конт-



*Специалисты ФГУП ПНО «Пойма» и наши коллеги в Белгороде*

рольным дойкам. Я очень благодарен Наталье Георгиевне, ныне заслуженному работнику сельского хозяйства России, которая оказывала нашей молодой компании неоценимую помощь и поддержку. По прошествии нескольких месяцев с начала исследования мы увидели прогресс по молочной продуктивности: животные на раздое в опытной группе дали примерно на 2–3 л больше, чем в контрольной. После этого мы стали поставлять в ЗАО «Зеленоградское» энергетические корма «Ацетона Энергия» и премиксы для дойного стада «Премивит Корова».

Сегодня хозяйство, благодаря директору Юрию Егоровичу Валецкому, продолжает сотрудничество с нашей

компанией, но уже на новом, более высоком уровне. Продажи добавок «Суомен Реху» сопровождаются грамотными систематическими консультациями Татьяны Александровны Ржаницыной (Лашкиной), нашего главного технолога по кормлению. Как подсчитала Татьяна, за последний год она побывала в ЗАО «Зеленоградское» более 50 раз.

По мере развития компании появлялись новые предприятия-партнеры. Ставили опыты, проводили встречи со специалистами, организовывали визиты в Финляндию на заводы «Суомен Реху». И самое главное — накапливался опыт, приходило более глубокое понимание проблем производителей молока.

Если в начале работы мы стремились исключительно к росту молочной продуктивности, то со временем начали больше внимания уделять экономике, здоровью животных. Такой подход практикуют в Скандинавии. Увеличение пожизненного надоя коровы, сокращение сервис-периода в среднем по хозяйству — в числе ключевых задач, которые наши специалисты решают сегодня. Ведь выгода от уменьшения сервис-периода на один день равносильна прибыли от реализации молока за одни сутки! То есть в зависимости от размера фермы это дополнительно проданные 20–30 т. Думаю, любой директор понимает, что это значит для предприятия.

Сокращение сервис-периода в среднем на 21 день — реальный результат, полученный нашими клиентами. В год они сдают на 600 т больше молока, чем раньше. Конечно, это плоды объединенных усилий специалистов хозяйств и наших консультантов, грамотного подхода к планированию рационов с учетом всех факторов, влияющих на производство молока.

Визит на завод «Суомен Реху»



Финская учебная ферма



Подобных показателей можно достичь путем систематической планомерной работы в течение длительного периода времени. В разных случаях — от полугода до нескольких лет, что, разумеется, требует последовательности и выдержки. Поэтому мы благодарны руководителям, которые, доверяя нам, упорно двигаются к запланированным показателям, не сворачивая с намеченного пути и не пытаясь за два месяца решить все проблемы, копившиеся годами. Такие предприниматели, по нашему опыту, достигают наиболее высоких результатов по надоям и здоровью животных, а значит, и эффективности предприятия.

Чтобы оказывать реальную помощь своим партнерам, мы усиливаем службу консультантов, привлекая опытных специалистов — тех, кто много лет проработал на производстве и хорошо знаком с трудностями, с которыми придется столкнуться.

Мы используем современные средства планирования кормления. Это прежде всего финская программа расчета рационов «Молоко и Корма», оптимально подходящая для учета всех показателей питательности кормов и потребностей животных разных половозрастных групп. Нормы, заложенные в программу, позволяют рассчитывать самые эффективные в экономическом отношении рационы.

В одном из хозяйств Московской области после оценки используемых рационов и предложения новых, сбалансированных с помощью программы «Молоко и Корма», ежемесячные затраты на кормление уже в самом начале сотрудничества были сокращены почти на 200 тыс. руб. без потери продуктивности! Это результат работы Т. Ржаницыной. Сегодня, спустя три года, название этого предприятия у всех на слуху, оно занимает лидирующее положение в Московской области, выдавая свыше 8 тыс. кг молока от коровы в год.

Наши консультанты постоянно посещают хозяйства-партнеры, на месте внося необходимые коррективы в схему кормления. Используют пенсильванские сита для кормосмесей, с помощью которых можно подобрать оптимальный состав рациона, и для промывки навоза, показывающие переваримость компонентов. Помимо них, постоянно применяют электронные и индикаторные рН-метры для оценки правильности кормления в сухостойный период.

Известно, что при рН мочи свыше 6,5 у сухостойных коров резко возрастает риск родильного пареза после отела. В качестве решения проблемы финская компания «Суомен Реху» одна из первых предложила уникальный корм для сухостойных коров «Ацетона Драй», который помогает снизить рН мочи с обычных 8,5–9,5 до 7,5–6,5 единицы, предотвращая таким образом потерю продуктивности — до 2 тыс. кг на корову в год (по данным американских исследований).

Чтобы совершенствовать навыки наших специалистов, мы постоянно организуем обучение, привлекая коллег из «Суомен Реху». Это и выезды на предприятия, и аудиторные занятия, и посещение суперсовременных биотехнологических лабораторий в Финляндии, таких как лаборатория в городе Кантвике с уникальной «стеклянной коровой», на которой проводят опыты по изучению переваримости и питательной ценности различных видов кормового сырья.

Компания «Суомен Реху» имеет множество инновационных разработок. Всякий корм, премикс или дрожжевой продукт фирмы обязательно содержит в себе то или иное ноу-хау, отличающее его от аналогов. Например, витаминно-минеральный премикс «Премивит Корова» уникален по форме и технологии производства. Для его выпуска финны придумали и запатентовали специальную установку — единственную в мире! Суть процесса в том, что компоненты премикса сушатся и гранулируются, связываясь мелассой, постоянно как бы висят на воздушной подушке, — это называют кипящим слоем. В результате получается однородная по составу крупка, которая не пылит и отлично поедается. Много можно рассказать и об энергетической добавке «Ацетона Энергия», дрожжевом иммуностимуляторе «Прогут Румен» и др. Благодаря сотрудничеству с «Суомен Реху» наши покупатели имеют возможность применять продукты мирового уровня.

Помним мы и о людях, с которыми работаем бок о бок на предприятиях, — главных специалистах и руководителях. Их потребность в общении стараемся удовлетворить с помощью некоммерческого клуба «Агромир+». Его основатель и движущая сила — Владимир Николаевич Стерхов — постоянно организует встречи на территории передовых молочных хозяйств. Эти мероприятия позволяют высказаться и быть услышанным своими коллегами, обсудить текущие проблемы и ознакомиться с решениями, уже опробованными другими руководителями.

Там же заводятся знакомства, которые перерастают в настоящую дружбу. Бывало много случаев, когда участники клуба «Агромир+» помогали друг другу в решении разных производственных вопросов. Это и продажа-покупка скота, и обмен специалистами. Даже в засушливый 2010 г. выручали коллег с кормами. Мы очень ценим людей, с которыми работаем, и благодарны им за оказанное доверие. Вместе идем к успеху с кормами «Суомен Реху». Спасибо вам всем!

**ООО «Восход-Агро»**

**127015, Москва, ул. Новодмитровская, д. 5а, стр. 1, оф. 1410**

**Тел.: (495) 787-63-27, 787-65-70**

**www.vsda.ru**

**ЖР**