



Владимир ЗАВЕРТНЕВ:

«Мы — лидеры рынка и уделяем внимание всем отраслям животноводства»



Публикуется в редакции фирмы

Производители кормов и премиксов для животных внимательно следят за тенденциями развития рынка. По их мнению, птицеводческая отрасль, которая в последние несколько лет прирастала быстрыми темпами, уже достигла своих пиковых показателей, а в свиноводстве и разведении крупного рогатого скота есть большой потенциал. Поэтому в компании «МЕГАМИКС» усиленно работают над производством и разработкой продукции для всех видов животных. О тенденциях рынка, экспортном потенциале и покорении новых вершин рассказал заместитель генерального директора ГК «МЕГАМИКС» по свиноводству Владимир ЗАВЕРТНЕВ.

— Как в целом обстоят дела на рынке добавок и премиксов, кто является основными игроками, с кем приходится конкурировать?

— «МЕГАМИКС» сегодня — лидирующая компания на рынке премиксов в России. Согласно результатам аналитики объемов производства премиксов, на основе нашей продукции производят около 26–28% комбикормов в Российской Федерации. Всего на рынке действуют порядка полутора десятка игроков.

— Какие отрасли сейчас наиболее перспективны?

— Молочное скотоводство и птицеводство сегодня — драйверы роста сельского хозяйства. Поэтому мы, как ведущий производитель премиксов, не можем уделять меньше внимания ни одному из направлений. Мы активно работаем в каждой из отраслей животноводства.

— Вы производите премиксы для крупного рогатого скота, свиней и птицы? В чем разница?

— Каждый вид животных требует индивидуального подхода, и потребность в отдельных биологически активных веществах, конечно же, различается. Поэтому в зависимости от вида животных для каждого предприятия мы разрабатываем свой рецепт, или, иначе говоря, рацион кормления, который дает возможность наиболее оптимально развиваться животному в тех условиях, в которых оно находится.

— Действительно ли премиксы для свиней проходят более жесткий ветеринарный контроль во избежание занесения вируса африканской чумы свиней через корм?

— Наша деятельность проводится под жестким контролем ветеринарной службы. Для примера: весь поступающий на разгрузку сырья или погрузку готовой продукции транспорт всегда обрабатывается специальными средствами — дезинфектантами. А сам премикс не может быть источником переноса вируса.

— Пользуются ли свиноводческие предприятия лабораторной аналитикой? Чем она может быть полезна?

— Аналитический центр помогает создавать полноценный рацион питания для любого вида животных. И для получения качественного продукта сырье нужно проанализировать. Для России лаборатория такого уровня уникальна. Мы анализируем все виды кормового сырья и делаем это не только при производстве своих премиксов, но и оказываем услуги нашим партнерам, которых сегодня порядка 500.



— **Есть ли регионы, где «МЕГАМИКС» пока не работает?**

— Свою продукцию «МЕГАМИКС» поставляет по всей территории Российской Федерации. И главным препятствием служит не географическая удаленность, а зачастую неправильная оценка потребителями наиболее важных критериев в выборе поставщика премиксов. Например, есть ряд предприятий, определивших для себя, что самая низкая цена является решающим фактором. С такими предприятиями у нас обычно работа строится тяжело. Ведь любому здравомыслящему специалисту понятно, что продукт хорошего качества не может быть самым дешевым.

— **Наиболее активной по производству мяса является Белгородская область, где производят около 20% мяса от общего объема по стране. В этом регионе вы работаете?**

— На самом деле в Белгородской области производят почти 30% от всего российского производства мяса. На 1,5 млн жителей приходится 4 млн голов свиней. Регион непростой, но мы работаем с рядом белгородских компаний, таких как «Мираторг», «Промагро», «Капитал Агро», «БЭЗРК-Белгранкорм», колхоз имени Горина. Так сложилось, что белгородские производители мяса особенно тщательно подходят к выбору поставщиков премиксов. И тот факт, что мы выпускаем и поставляем премикс для них — это еще один показатель качества нашей продукции.

— **Для расширения сферы влияния компании у вас есть необходимые человеческие ресурсы?**

— Мы привлекаем ведущих российских и иностранных специалистов в области кормления и содержания животных и уделяем большое внимание техническому сопровождению клиентов. Найти хорошего специалиста на рынке непросто, поэтому наша компания постоянно находится в поиске.

— **Какие у вас планы на четвертый квартал этого года и на 2018 г.?**

— Закрепить существующие успехи и усилить наши позиции, начав работать с новыми предприятиями. Качество продукции «МЕГАМИКС» — это определяющий фактор для начала сотрудничества с нами целого ряда предприятий. После запуска нового завода в селе Тербуны Липецкой области (а это, к слову, самый крупный и самый современный премиксный завод в Европе) мы получили очень положительный отклик рос-

сийского рынка и рынка ближнего зарубежья. Основная задача сейчас — обеспечить максимальное количество предприятий продукцией самого высокого качества.

— **Можете обрисовать, какую долю в производстве компании «МЕГАМИКС» занимает каждое из направлений?**

— Я уже говорил о том, что порядка 26% комбикормов производится на основе наших премиксов. Наиболее сильно мы представлены в птицеводстве, с небольшим отставанием идет свиноводство. Последние два года мы стали уделять все больше внимания и продуктам для крупного рогатого скота.

— **Почему же на сегмент крупного рогатого скота обращали меньше внимания?**

— Можно сказать, что это отражение общих тенденций российского рынка. Дело в том, что в целом для животноводов разведение крупного рогатого скота — очень сложный сегмент, он не такой прибыльный, как другие направления. Если за бройлера можно получить деньги уже через 36–38 дней, то в молочном и мясном животноводстве возврат капитала происходит на протяжении многих лет. Рынок крупного рогатого скота в России был фактически потерян в 1990-е годы, и сейчас он только развивается. Нужна хорошая поддержка со стороны государства, «длинные деньги» и грамотные специалисты.

— **А нужна ли производителям премиксов господдержка?**

— Это скорее вопрос риторический. Конечно, любая государственная поддержка ускоряет развитие.

— **Частные лица обращаются к вам за услугами по производству премиксов?**

— У нас есть линейка продукции специально для малого бизнеса. Это премиксы и готовые комбикорма в мелкой фасовке — для частного сектора и фермерских хозяйств.

— **Как вы думаете, каковы перспективы развития рынка добавок и премиксов?**

— Здесь прямая корреляция с развитием птицеводства и скотоводства. Если по мясу птицы Российская Федерация уже достигла уровня самообеспеченности и выходит на экспорт, то на рынке свиноводства и крупного рогатого скота есть еще перспективы развития. Отвечу только за свой сегмент. До 2020 г. производители свинины введут в эксплуатацию дополнительные мощности, что увеличит этот рынок на 10–15%.

— **А ставит ли «МЕГАМИКС» перед собой задачу по экспортным поставкам?**

— Если речь идет о премиксах, у нас есть определенные наработки. Сейчас мы поставляем партии нашей продукции в страны ближнего зарубежья. Но планы глобальные.

— **Какие новые добавки и препараты вы предлагаете клиентам?**

— Мы расширили свою продуктовую линейку, разработав для поросят суперпрестартер MEGAPIG. Он помогает в короткие сроки наладить работу желудочно-кишечного тракта для переработки твердых кормов, способствует повышению иммунитета и повышению выживаемости поросят. На подходе еще ряд продуктов, и я с удовольствием о них расскажу, как только мы начнем предлагать их на рынке.

ЖР

«МЕГАМИКС»

400123, Волгоград,
ул. Хрустальная, д. 107

Тел.: +7 (84-42) 684-111 (многоканальный)

E-mail: info@megamix.ru • www.megamix.ru

