



Синоним кросса «Кобб» — ВЫСОКОПРОДУКТИВНЫЙ бройлер



ОДНА СЕМЬЯ.
ОДНА ЦЕЛЬ.

Cobb-Russia



*И. Лихачёва и К. Тищенко
на выставке «Золотая осень»*

В конце минувшего года компания «Кобб-Раша» принимала птицеводов на двух выставках: в Москве — на «Золотой осени» и в Ганновере — на EuroTier 2018. На каждом из форумов переговоры шли непрерывно, руководители и специалисты компании подробно консультировали представителей многопрофильных сельхозпредприятий и фабрик. На «Золотой осени» на вопросы журналиста отвечали генеральный директор «Кобб-Раша» Константин ТИШЕНКОВ и директор по продажам и техническому сервису Ирина ЛИХАЧЁВА.



Птица кросса «Кобб» привлекала внимание многих

Фото А. ЗАМАРАЕВА

Фото: «КОББ-РАША»

— Поделитесь, пожалуйста, впечатлениями о первых днях работы на выставке.

— В «Золотой осени» мы участвуем впервые. Очень много внимания к нашей продукции, которая представлена на стенде живыми цыплятами кросса «Кобб» — чистыми линиями прародительского поголовья. «Кобб-Раша» получила медаль Министерства сельского хозяйства РФ «За достижение высоких показателей в развитии племенного животноводства».

— Как развивается «Кобб-Раша» в России в последние годы? Есть ли позитивные изменения?

— За текущий год компания «Кобб-Раша» значительно увеличила свои производственные мощности. На полную мощность вышел репродуктор первого порядка, который имеет две производственные площадки: основную в Стромыни Московской области и в Белгородской области. Это позволит «Кобб-Раша» обеспечить всех своих клиентов в России в 2019 г. племенными цыплятами родительских форм, а это более 50% рынка. Прародителей завозим из стран Европы в виде суточных цыплят четырех линий (две материнские и две отцовские). Используем метод искусственного осеменения.

В планах — обеспечить потребность отечественных предприятий в племенном молодняке родительских форм на 100%. Мы твердо нацелены на то, чтобы обеспечить качественными племенными цыплятами российскую птицеводческую отрасль. Задача компании «Кобб-Раша» созвучна планам правительства нашей страны по обеспечению населения белковой продукцией и созданию условий для наращивания экспорта.

В Ганновере мы побеседовали уже в расширенном составе: к И. Лихачёвой и К. Тищенко присоединился генеральный директор Cobb Germany Avimex GmbH Лео ван Дрексель.

— Ваша компания является крупнейшим в Европе производителем и экспортером племенного поголовья кросса «Кобб» и инкубационного яйца. Что вас связывает с «Кобб-Раша»?

— Партнерские отношения с «Кобб-Раша» были установлены еще в 2017 г., после реорганизации структуры мирового бизнеса Cobb. Мы сотрудничаем, делимся технологическими приемами и всем накопленным опытом организации производства племенного поголовья. Способствуем инвестициям и развитию бизнеса «Кобб-Раша». Одновременно по просьбе «Кобб-Раша» мы проводим обучение в Германии технологов, ветеринарных и других специалистов российских предприятий, где выращивают птицу кросса «Кобб».



Слева направо: Н. Соболев, Л. ван Дрексель, И. Лихачёва, К. Тищенко

— Расскажите, пожалуйста, о сотрудничестве подробнее.

— На производстве важно все: современное оборудование, системы микроклимата, правильное энергообеспечение. Но во главе угла всегда — технологии и техническое сопровождение. В Россию приезжают специалисты Cobb Germany Avimex GmbH со всей Европы — и в плановом порядке, и в случае необходимости.

— Как вам видится будущее кросса «Кобб» в России?

— Мы видим хороший потенциал для увеличения доли кросса «Кобб» в вашей стране. Птица кросса «Кобб» — это синоним понятия «высокопродуктивный бройлер». В компании Cobb Germany Avimex GmbH работают над тем, чтобы постоянно уменьшать себестоимость производства мяса, а значит, увеличивать прибыль сельхозпредприятий.

— Что вы можете сказать о коллективе «Кобб-Раша»?

— Это потрясающая команда: настоящие профессионалы своего дела и большие энтузиасты! Безусловно, мы хотели бы, чтобы эта команда пополнялась молодыми специалистами, готовыми перенимать опыт, накопленный коллегами.

— Лео, как часто вы бываете в России и что вы думаете об особенностях ведения бизнеса в нашей стране?

— Впервые я приехал в Россию в 1981 г. Работал с бизнесменами вашей страны много лет. Полагаю, что неплохо знаю особенности ведения бизнеса вообще и аграрного в частности. Я думаю, что в прошлой жизни я жил в России (улыбается). Мне всегда интересно общаться с людьми разных национальностей. Это обогащает и расширяет кругозор.

По моему убеждению, бизнес можно вести только через хорошие, доверительные партнерские отношения — и в России, и в Германии, и в любой другой стране.

— Благодарю вас за беседу. Желаю компании Cobb дальнейших успехов и увеличения числа партнеров в России! **ЖР**

Москва — Ганновер



Фото Н. СОБОЛЕВ

ООО «Кобб-Раша»

Тел.: +7 (495) 691-74-16

E-mail: Irina.Likhacheva@cobbrussia.ru