



*Михаэль ХАРТМАНН:*

## «Мы продаем только то, что сами бы купили»

**Компанию Hartmann знают птицеводы и свиноводы различных стран. Российский рынок руководство фирмы считает приоритетным. Недаром уже 14 лет подряд команда Hartmann во главе с ее основателем и руководителем Михаэлем Хартманном участвует в выставке «Агропродмаш» в Москве, хотя в этот период у него день рождения. После насыщенного переговорами рабочего дня коллектив и партнеры традиционно собираются за ужином. Им есть что обсудить.**

**С Михаэлем ХАРТМАННОМ беседует главный редактор журнала Наталия СОБОЛЬ.**

— Михаэль, на вашем стенде снова был аншлаг. Вы планируете переговоры заранее? Посетители из каких регионов побывали у вас на этот раз?

— Мы тщательно готовимся к любой выставке. Еще до ее начала договариваемся со специалистами предприятий о дне и времени встречи. С собой берем все наработки — это предложения, чертежи, описание оборудования. Мы знаем, что придет много новых заказчиков, поэтому у нас всегда есть большой список реализованных проектов. Можем предоставить посетителям стенда весь перечень оборудования и вместе обсудить различные варианты проектов. Нередко потенциальные клиенты просят подготовить предложение уже на следующий день после встречи.

Внимательно выслушав пожелания, мы ставим конкретную задачу сотрудникам, которые работают в Германии, и уже на следующее утро получаем готовый проект. Но если проект для нас совершенно новый, на его разработку требуется больше времени. В любом случае все делаем оперативно и качественно.

На выставке «Агропродмаш» к нам приходили представители предприятий из Ингушетии, Ставропольского края и центральных регионов России. Кроме того, было много посетителей из стран ближнего зарубежья.

— **Как вы охарактеризуете нынешнее состояние российского аграрного рынка?**

— На выставке мы почувствовали его оживление. До конца понять, оживился ли рынок в целом, мы не можем. Прогнозы оптимистичные, но сохранится ли эта тенденция? Однозначно ответить не получается.

Выставка превзошла все наши ожидания. Активность на стенде нас порадовала и воодушевила. Было много заинтересованных посетителей из разных стран. В первую очередь — из России, во вторую — из Казахстана и Беларуси, а также из Таджикистана и Туркменистана. За четыре дня мы подписали три контракта на поставку инкубаториев. Два договора были связаны с реконструкцией уже имеющихся, а один — со строительством нового инкубатория.

К нам приходил один из постоянных партнеров, с которым мы реализовали ряд проектов, связанных как с реконструкцией уже действующих объектов, так и со строительством новых. Он выразил удовлетворение тем, что уже почти 15 лет сотрудничает с компанией Hartmann, и нам было очень приятно это слышать.

Самый крупный проект на 2020–2021 гг. мы разработали для бройлерной птицефабрики в Тюменской области, и нас это очень радует.

— **Михаэль, приведите, пожалуйста, пример наиболее часто задаваемых вопросов на выставках.**

— Часто задают такой вопрос: «Ассортимент предлагаемого Hartmann оборудования очень широкий, его изготовители всемирно известны. Как выбрать лучшее именно для нас?». Главный принцип работы Hartmann можно сформулировать так: «Мы продаем только то, что сами бы купили». Мы всегда действуем в первую очередь в интересах клиента. Безусловно, у него есть право выбора, поэтому можем предложить разные варианты.

Компания Hartmann не только представляет продукцию фирм-изготовителей, но и проводит мониторинг рынка и тем самым помогает производителям совершенствовать оборудование для удовлетворения все возрастающих запросов заказчиков.

— **Что Hartmann может предложить птицеводам и свиноводам сегодня? Перечислите, пожалуйста, основной перечень услуг компании.**

— С 2005 г. мы поставляем в Россию оборудование для птицеводства: это все необходимое для содержания родительского стада, оборудование инкубационное, для откорма бройлеров в клетках или на полу, для выращивания индеек и уток, а также убойные линии, цеха для производства протеиновой муки. Мы разрабатываем индивидуальные проекты с учетом пожеланий заказчиков.

Компания Hartmann предлагает для свиноводческих предприятий инновационное, технически усовершенствованное оборудование ведущих европейских производителей, разрабатывает и сопровождает проект. После ввода оборудования в эксплуатацию на новых или реконструированных свиноплексках достигают наилучших результатов при оптимальных затратах. Мы предлагаем системы микроклимата, учитывая климатические условия региона. Рассчитываем площадь для



*Переговоры шли интенсивно*



*ОАО «Птицефабрика Зеленецкая» — давний партнер. Слева направо: Н. Чёрный, О. Бардакова и К. Хартманн*

Фото: HARTMANN

раздельного содержания свиноматок, поросят и свиней на откорме, предлагаем компьютерные системы кормления, обеспечивающие смешивание, взвешивание и дозирование корма. Централизованное управление параметрами микроклимата в корпусах, где содержат животных, диспетчеризация помещений — тоже сфера нашей компетенции.

Услуги, предоставляемые компанией Hartmann, начинаются с предпроектной работы. До подписания контракта мы готовим чертежи зданий, схемы прокладки канализации, рассчитываем энергозатраты, которые заказчику надо учесть, и др. Единственное, чего мы не делаем, — не рассчитываем статику и снеговые нагрузки на здания. Если за основу взяты наши расчеты, то в контракте прописан гарантийный срок, который зачастую превышает 12 месяцев. Чаще всего срок гарантии составляет 24–30 месяцев. Также предусмотрено сервисное сопровождение после гарантийного срока. Раз в квартал или в полгода наши представители проводят диагностику установленного оборудования.

Мы всегда открыты для партнеров и готовы подробно ответить на их вопросы. В немецком офисе многие говорят по-русски.

— **Благодарю вас, Михаэль, и желаю компании Hartmann дальнейших успехов на российском рынке!**

**ЖР**

**Hartmann Lebensmitteltechnik Anlagenbau GmbH**  
Тел.: +49 (50-21) 92-26-90  
E-mail: [info@hartmann-la-gmbh.de](mailto:info@hartmann-la-gmbh.de)  
[www.hartmann-la-gmbh.de](http://www.hartmann-la-gmbh.de)



# С Новым 2020 годом!



*Frohe Weihnachten Merry Christmas  
С Рождеством Христовым!*

Дорогие заказчики и партнеры! Дорогие друзья!

Примите сердечные поздравления с наступающим Новым годом и Рождеством!

Желаем вам здоровья, благополучия, удачи в бизнесе, надежных партнеров, творческих идей и инновационных решений! Пусть в наступающем году осуществится все задуманное, а новые успехи принесут процветание!

С наилучшими пожеланиями,

Генеральный директор  
Михаэль Хартманн  
и сотрудники

**HARTMANN**  
LEBENSMITTELTECHNIK ANLAGENBAU GmbH

Südring 17 · D-31582 Nienburg/Weser  
Tel.: +49 5021 922690  
Fax: +49 5021 9226950  
e-mail: [info@hartmann-la-gmbh.de](mailto:info@hartmann-la-gmbh.de)  
Internet: [www.hartmann-la-gmbh.de](http://www.hartmann-la-gmbh.de)

**ООО <<Хартманн>>**

125040, г. Москва  
3-я ул. Ямского Поля, д. 2/12, офис 512  
Тел.: +7 495 6096800  
Факс: +7 495 6096898  
e-mail: [office@hartmann-gmbh.ru](mailto:office@hartmann-gmbh.ru)

**HARTMANN**  
LEBENSMITTELTECHNIK ANLAGENBAU GMBH